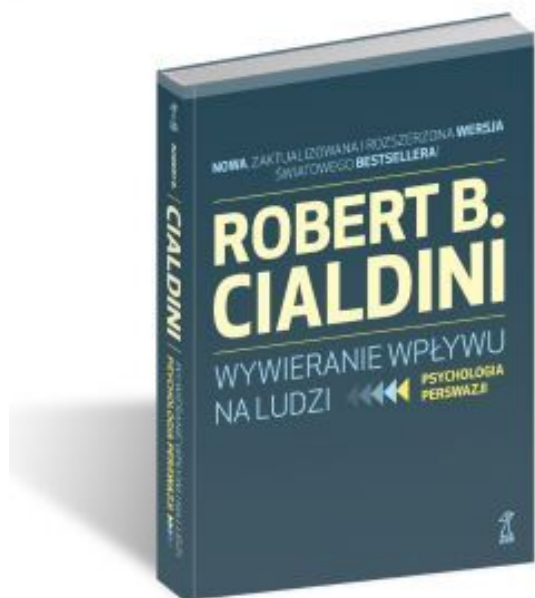


WYWIERANIE WPŁYWU NA LUDZI Psychologia perswazji



Cena: 109,90 PLN

Opis słownikowy

Autor	Robert Cialdini
ISBN	978-83-7489-992-5
Rok wydania	2023
Wydawca	Gdańskie Wydawnictwo Psychologiczne / GWP
Wysyłamy	Wysyłamy w 24h (w następny dzień roboczy)

Tabela cech produktu

Wydanie	1
Ilość stron	544
Okładka	miękka ze skrzydełkami
Format	165 x 235mm
Tytuł oryginału	Influence The Psychology of Persuasion
Przekład	Sylwia Pikiel

Opis produktu

dr Robert B. Cialdini – prof. em. psychologii i marketingu na Arizona State University. Pełnił funkcję prezesa Society of Personality and Social Psychology. Jest członkiem National Academy of Sciences i American Academy of Arts and Sciences oraz laureatem następujących nagród: Distinguished Scientific Achievement Award przyznawanej przez Society for Consumer Psychology, Donald T. Campbell Award za wybitny wkład w dziedzinę psychologii społecznej, Peitho Award za wybitny wkład w dziedzinę nauki o wpływie społecznym, Lifetime Contributions Award przyznawanej przez Western Psychological Association oraz Distinguished Scientist Award przyznawanej przez Society of Experimental Social Psychology. Na zaproszenie różnych instytucji i organizacji z całego świata wygłasza wykłady na temat etycznego i praktycznego wykorzystania wiedzy o perswazji w biznesie.

PATRONAT

Forbes
MIT Sloan Management Review Polska
SWPS



Psychologia-spoeczna.pl
Kotarbinski.com
Polskie Towarzystwo Trenerów Biznesu

GWP.PL Sp z o.o.
Ul. Bema 4/1A, Sopot
726 926 000